

LAKPA



Presentación Corporativa



2024

01 Nosotros

03-05

02 Nuestro modelo

06-08

03 Acuerdos Comerciales

09

¿Qué es Lakpa?

Lakpa es la mayor comunidad **de asesores financieros independientes de Chile.**



A través del **ecosistema Lakpa, los clientes** acceden a los mejores productos del mercado, en la institución financiera de su preferencia y a través de su asesor financiero de confianza.



Nuestra historia

SHERPA

2019

Se funda "Sherpa WMC" con el propósito de brindar las herramientas necesarias a los asesores financieros independientes para que a través de una plataforma tecnológica, moderna y accesible puedan escalar junto a sus clientes.



2020

Nos enfocamos en construir la mayor comunidad de asesores financieros independientes del país. Expandimos el alcance de nuestros acuerdos comerciales y crece el número de asesores financieros independientes asociados a Sherpa WMC



2021

Larraín Vial entra a la propiedad de "Sherpa WMC". Los socios fundadores mantienen la administración y gestión de la empresa. Nos enfocamos en mantener el crecimiento y fortalecer nuestro equipo atrayendo talentos.



2022

Pasamos a ser regulados por la Comisión para el Mercado Financiero (CMF). Nos consolidamos como la mayor comunidad de asesores financieros independientes del país y comenzamos a delinear nuestro crecimiento regional.

LAKPA

2023

Registramos la marca LAKPA, con la cuál damos paso a nuestra expansión regional. Establecemos operación en México como asesor de inversión independiente, regulado por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV).

Lakpa en números

Nos estamos transformando en la **mayor comunidad** de asesores financieros independiente de Hispanoamérica con el mayor soporte y respaldo para nuestros partners.



Clientes activos: +4.500



Nuestros Partners Asesores +200



Alianzas comerciales: +30



Cómo agrega valor LAKPA

01 PARTNER

Ejecutivos y Asesores Financieros Independientes “Los Partners” se asocian con Lakpa.

Los Partners asociados tienen amplio conocimiento de sus clientes, conocen su perfil de riesgo, establecen plazos y objetivos en común. Procuran una relación de **Largo Plazo**.

02 CLIENTES

El **cliente** a través de su ejecutivo de confianza, apertura cuentas en instituciones de su confianza.

El **cliente** accede a la mejor oferta vigente del mercado, sin duplicar exposiciones ni riesgos y accediendo a información clara y de forma consolidada.

03 LAKPA

Lakpa entrega a sus asesores estrategia de Inversión, control y monitoreo de operaciones, acuerdos comerciales y soporte de cumplimiento.

Todo esto se integra en la **Plataforma Lakpa** generando transparencia y respaldo en la gestión.



El Cliente no asume un mayor costo

Comunidad Lakpa

En **Lakpa** proveemos de soporte y respaldo a toda nuestra comunidad para desarrollar un negocio de largo plazo **centrado en el cliente**

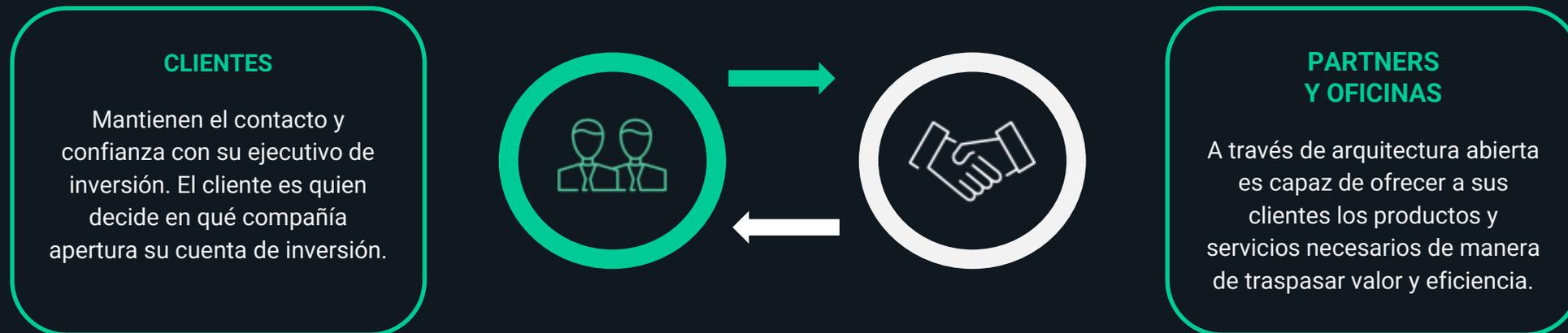


En Lakpa estamos regulados por la CMF.

Cientes & Partners

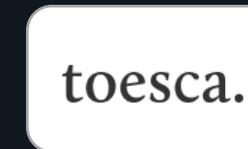
¿Cómo se establece la relación Cliente-Partner?

La relación se basa en confianza, conocimiento y experiencia que se tiene de cada cliente. Lakpa pone a disposición de todos sus Partners y Oficinas asociadas, la más completa oferta de productos financieros del mercado, permitiendo de esta manera que se potencie el vínculo comercial de estos con sus clientes, sin conflictos de interés.



No vendemos productos propios

Acuerdos Comerciales – Alianzas para mejorar propuesta a Clientes



WWW.LAKPA.CL

LAKPA

